

Wir lieben CRM

Leidenschaft und Erfahrung machen den Unterschied bei einem erfolgreichen CRM-Projekt aus.

Beziehungsweise besser

Das gorelate Team besteht aus engagierten und erfahrenen ExpertInnen, die nur ein einziges Ziel haben: Ihr CRM-Projekt nachhaltig erfolgreich zu gestalten. Gemeinsam verfügen die gorelate-GründerInnen Tina Zembacher, Arno Huber und Georg Gradinger über jahrzehntelanges Know-how im Bereich Customer-Relationship-Management (CRM). Nach mehr als 25-jähriger Berufserfahrung beim führenden europäischen Hersteller für Premium-CRM-Systeme wagte das CRM-ExpertInnen-Trio Anfang des Jahres 2015 gemeinsam den Neustart.

Sympathisch und Hands-on-Mentalität

Die Philosophie von gorelate basiert auf einer ‚Hands-on‘-Mentalität – wir packen an, wo es nötig ist. gorelate ist vor allem lösungs- und userorientiert, unsere Arbeit ist erst getan, wenn die AnwenderInnen von der Lösung begeistert sind. Unsere Werte definieren, wer wir sind und durch sie heben wir uns vom Mitbewerb ab – verlässlich, qualitativ hochwertig, effizient und nachhaltig, aber immer auf Augenhöhe mit den AnwenderInnen. Auf diesen Prinzipien basiert unsere KundInnenbetreuung. Erst wenn Sie zufrieden sind, sind wir es auch.

Wir betreuen Sie von A bis Z

gorelate konzentriert sich auf mittelständische und große Unternehmen in der DACH-Region, insbesondere in den Bereichen B2B und Life-Sciences und unterstützt diese in der gesamten Wertschöpfungskette des Kundenbeziehungsmanagements: vom Business Consulting, der Entwicklung von CRM-Strategien über die Einführung von Softwarelösungen (sowie deren Software-as-a-Service-Produkten), dem Datenmanagement und der Erhöhung der Datenqualität, der Beratung zum Thema Datenschutz im Zusammenhang mit CRM, bis hin zum kompletten Betrieb und Outsourcing der CRM-Anwendung.



+43 1 3000 944 20

„Durchs Reden kommen d’Leut z’amm.“

